

Business Development Manager (m/w)

Hamburg, Vollzeit, Festanstellung

Dein Team

Zusammen mit den Gründern von masunt bist Du verantwortlich für die Weiterentwicklung der Geschäftsbereiche Onlineshop, Auftragsfertigung, Elektronikschlösser und Software. Mit vielen Freiheiten ausgestattet, kannst Du die Online-Marketingaktivitäten, die Kundengewinnung und die Ausweitung der Aktivitäten vorantreiben. Voraussichtlich wird Dich bei deiner Arbeit ein(e) Werkstudent(in) unterstützen.

Über uns

Unser Ziel ist es, die innovativen Hard- und Softwareprodukte der Marke masunt national verstärkt bekannt zu machen und auch international zu wachsen.

Die Kompetenz von masunt lag zunächst auf der Herstellung verschiedener Schlüsselsafeprodukte.

Diese Hardware-Fähigkeiten erweitern sich nun zusätzlich um Elektronik- und Softwarekomponenten für analoge und digitale Zugangssysteme.

Die Marke masunt entwickelt sich in diesem Zuge vom Onlinehändler zum Lösungsanbieter für Schlüsselübergabe- und Zugangssysteme.

Deine Aufgaben

- Business Development für den masunt Onlineshop, die Auftragsfertigung der Resatur GmbH und die neuen Geschäftsfelder als Lösungsanbieter
- Online Marketing, Kundengewinnung und -betreuung
- Unterstützung der Gründer und der Online-Marketingagentur bei SEO-, SEA- und FB-Kampagnen sowie Ausbau der Webseiteneinhalte
- Übernahme von Verantwortung für den Ausbau der Online-Marketingaktivitäten
- Weiterentwicklung der Webseite masunt.com und verschiedener zusätzlicher Webseiten, um die Entwicklung vom Onlineshop zum Lösungsanbieter zu gestalten

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossenes Studium der BWL, Ingenieurwiss. oder einem relevanten anderen Bereich
- Affinität zu Hard- und Softwareprodukten für die Schlüsselübergabe und Zugangslösungen
- Fähigkeiten und Interesse im Bereich Online-Marketing, SEO, SEA und Business Development
- Ideen und Motivation für Weiterentwicklung von Online-Shop, Webseiten und Gesamt-Lösungsangebot
- Interesse an der Arbeit in einem kleinen Team mit Wunsch gemeinsam zu wachsen

Wir bieten

- Die Möglichkeit, schnell Verantwortung zu übernehmen und Deine Ideen aktiv umzusetzen
- Eine positive Unternehmenskultur, geprägt von Miteinander, Spaß und Leidenschaft für das eigene Produkt
- Kaffee, Tee und frisches Obst zur freien Verfügung
- Ein sympathisches und engagiertes Team in einem Büro in Hamburg Altona/Ottensen
- Eine attraktive Vergütung

Bewirb Dich und begleite und präge unseren Weg, die Schlüsselübergabe für Menschen und Firmen komfortabler und flexibler zu machen.

Dein Ansprechpartner

Markus Schacht, +49 (0)40 / 716 629 901, info@masunt.com

Resatur GmbH / masunt, Klopstockstr. 5, 22765 Hamburg